



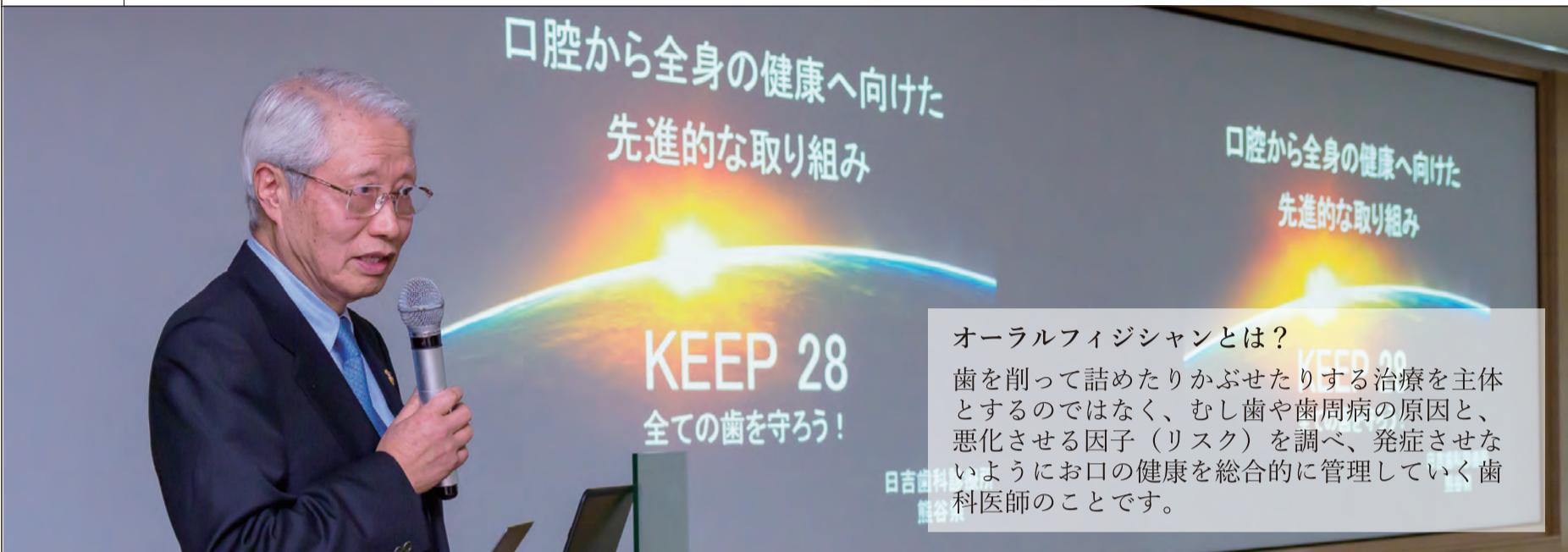
あなたの未来を守るライフスタイル情報誌

乳酸菌 PRESS 2018 NO. 16



INDEX

- | | |
|--|--|
| NEWS 01 オーラルフィジションセミナー（医と産業の連携講演会）…………… P.1 | NEWS 03 乳酸菌 LS1 モデルチームインタビュー…………… P.3 |
| NEWS 02 やまねセンター歯科 理事長 山根 延仁氏 インタビュー…………… P.2 | NEWS 04 コイケヤ LS1 ショップクーポンサービス導入のお知らせ …………… P.4 |
| | NEWS 05 ベルマークのお知らせ …………… P.4 |



「KEEP 28 の達成に向けた歯科医療のイノベーション」について講演された日吉歯科診療所 熊谷 崇 理事長。

積極的予防歯科から、28本の歯を守る「KEEP28」を目指して
「オーラルフィジション・セミナー（医と産業の連携講演会）」
にて湖池屋が講演を行いました。

湖池屋が予防歯科のシンボルとして
発案したマーク「KEEP28」

会場に設置された“乳酸菌 LS1コーナー”にて、湖池屋社員が多く歯科医師、歯科衛生士の方々と熱い議論を交わしました。



湖池屋ダイレクトマーケティング部・青島健二。「医と産業の連携」について、市場での歯科に関する正しい知識の欠如、企業からの発信の必要性や大切さを中心に講演を行いました。

湖池屋はKEE28推進するオーラルフィジションの方々と、今回セミナーのように生涯をわたつて口腔内の健康を維持するという価値を追求する活動に参加していく。そして、「いつまで楽しく、おいしくお菓子を食べられる健康を」という湖池屋のスローガンを、商品や活動を通してより多くの方々に伝えていきたいと思います。



セミナー当日は全国より多数の歯科医師、歯科衛生士の方々が集まりました。

「いつまでも楽しく、おいしくお菓子を食べられる健康を

皆さんには元々、人間の「歯」が28本である、ということをご存知だつたでしょうか？「1本の歯の尊さ」は、健康な状態での日常生活では、なかなか気づかないことです。しかし1本、2本と歯を失った時にその尊さを強く実感し、その後の生活において様々な困難が出てきてしまい、ひいては健康を損なうことが少なくありません。

昨年9月、内閣では「人生100年時代構想推進室」が設けられ、国をあげて「健康寿命の延伸」をテーマとした「人生100年時代構想会議」も既に6回開催されています。人生を“100年”で考える時代、いつまでも28本の歯をいたわり、守ることが大切です。

「口腔から全身の健康へ向けた先進的な取り組み」KEEP28

2018年3月11日、東京・汐留にて“医と産業の連携”をテーマとした「オーラルフィジションセミナー」が開催されました。富士通・東京海上日動火災保険・全日空商事・サンスターなど、様々な企業が、全国各地より集まつた歯科医療従事者の方々へ、健康経営や企業が期待する歯科医院像などについて講演を行い、企業と歯科が連携することへの目的や必要性、価値を広げていく貴重な場となりました。



「歯科予防メンテナンスの価値・必要性を考える」

板橋区やまねセンター歯科 理事長 山根 延仁氏 インタビュー

Profile

1998年 日本大学歯学部卒業
卒業後、同大歯学部補綴学教室総義歯補綴学講座を受講
東京都豊島区の歯科医院に勤務、約5年間院長を務める
2007年やまねデンタルクリニック開院
2012年やまねセンター歯科開院
2017年アメリカ歯周病学会会員



湖池屋さんの「乳酸菌 LS1」は、私たち歯科医師と同じように”お客様のお口を健康にする”という考え方方が一致していたので、取り扱っています。

乳酸菌 LS1 はお口の健康に関わることの強力なパートナーですね。安心して患者さまにおすすめしています。

先日、私の医院に「いまから診てもらいたい」と初診の方がいらっしゃいました。時刻は18:30すぎ。当院の受付は18:30までなので、受付スタッフに代わって直接私が患者さまのご要望をお伺いしました。

「歯のクリーニングをしてほしい。仕事があるので、18:30以降でないと時間が取れなくて…。」

会社で働いていると、こういった方は多くいらっしゃるのではないかでしょうか？そこで私は、「将来、自分の歯を保つためのクリーニングなのか、今週末に控えている結婚式や面接など、大切なイベントに備えての一時的なクリーニングなのか、どちらですか？」とお伺いしました。医師として患者さまから正確な情報を頂き、本質を捉えた上で適切に診療を行う必要があるからです。

歯科医院での定期的なメンテナンスは、患者さまと医師との相互理解が大切

湖池屋は、これまで「乳酸菌 PRESS」を通じて、予防・メンテナンスの必要性についてお伝えしてきましたが、「時間」や「費用」などが障壁となり、なかなか本格的に取り組めない方も多いのではないかでしようか。そんなテーマを考えるにあたって、患者さんとの具体的な事例について、やまねセンター歯科理事長の山根延仁氏にお話を伺いました。

その患者さまは「将来に向けた自分の歯を大切にしたいからクリーニングしたい」ということでしたので、私は「だったら、一回のクリーニングだけではなく、継続して取り組む必要があります。口腔内の状態を検査して、ご家庭での歯の磨き方の指導まで、歯を守るためにしっかりと時間をとるべきですよ。」とお勧めしました。その患者さまには、私のご説明した主旨をご理解いただけたようで、その日は予約だけ取つてお帰りになりました。



私たち歯科医院では、何十年と自分の歯を保つために適切な医療を提供していますので、歯科医院での検査やメンテナンスの時間は、非常に価値のあるものだと捉えています。予約を取つていだいたからには、将来長きに渡つて患者さまのお口の健康を保てるよう、責任を持って取り組みたいので、われわれは患者さまが「何をしたいのか」という本質を知つておきたいんです。それに対して、適切な診療やアドバイスをすることで患者さまにとつても良いことだと思うんです。そういった意味でも、継続して歯のメンテナンスを行っていくためには、私たち歯科医師と患者さまとが、お互いに「メンテナンスすること」の意味や価値を相互理解しておくことが一番大切なではないでしょうか。

文 湖池屋ダイレクトマーケティング部 佐久間峻



乳酸菌 LS1 オフィシャルパートナー・仙台育英学園 秀光中等教育学校軟式野球部

“勝負の夏”に向けて新たなスタート

惜しくも春の全国制覇ならず



2試合13イニング無失点、被安打1と
完璧な投球を見せた伊藤樹（3年）



攻守でチームを引っ張った
キャプテンの島貫丞（3年）

「日本一」になつて、須江監督に恩返しする

2018年1月、新監督に仙台育英高でキャプテンを務め、甲子園にも出場した小杉勇太新監督が就いた。「プレッシャーしかありません。勝たなきやいけないというよりは、負けちゃいけない」。そして、秀光中時代から学生コーチとして須江前監督の野球をもっと近くで見てきた小野寺翔が、コーチに復帰。都内の大学に通っているが、春休みの期間を使って、チームをサポートすることになった。小野寺翔は、「春休みの期間を使って、チークムをサポートすることになった」と語る。小野寺翔の想いはひとつ。

2018年1月、新監督に仙台育英高でキャプテンを務め、甲子園にも出場した小杉勇太新監督が就いた。「プレッシャーしかありません。勝たなきやいけないというよりは、負けちゃいけない」。そして、秀光中時代から学生コーチとして須江前監督の野球をもっと近くで見てきた小野寺翔が、コーチに復帰。都内の大学に通っているが、春休みの期間を使って、チークムをサポートすることになった。小野寺翔の想いはひとつ。

昨年12月、仙台育英学園内の人事異動で、仙台育英秀光中・須江航監督から直接報告を受けた選手たちは、その場で泣いた。涙が止まらなかつた。そこから数週間、秀光中は指導者不在となり、選手たちだけでの練習が続いた。新チーム発足時に掲げたテーマは「自己解決能力を上げる」。選手同士で問題を解決していく。今こそ、それが試されるときだつた。

精神的に未熟な中学生にとつて、受け入れるのが難しかつた
監督交代劇。



準々決勝敗退後、夏に向けての巻き返しを誓った小杉新監督



小杉監督（左）、小野寺コーチ（右）の激励に訪れた須江前監督（中）

「私の力不足です」と小杉監督が言えば、主将の島貫丞は「打球ばかりを追いすぎて、走路やカバーリングなどを評価できず、古川翼（2年）がマウンドにあがつた。秀光が先制する展開も7回に迨いつかれ、無死満塁から始まるタイブレークへ。表の守りで3点を失うと、その後の反撃及ばずに、2対5で敗れた」。

準々決勝は島根・大田二中。大会規定によつて伊藤は登板できるなかつた」と悔し涙を流した。激励に訪れていた須江監督は、「本当に大変な中、ここまでよくやってくれました」とねぎらつたあと、「ここから新しい秀光中が誕生します」と前を見据えた。

「終わりは始まり——。夏の全日本中学（広島開催）での日本一に向けて、新たなスタートを切つた。

文・写真 大利実



須江前監督時代から続くスローガンは
「日本一からの招待」

コイケヤ LS1 ショップ クーポンサービス導入のお知らせ

このたび、LS1 ショップでは定期コースご利用の皆様へのサービスを拡充するべく、
LS1 ショップ WEB サイトのマイページよりご利用いただける「定期クーポン」機能を導入いたしました。

<クーポンのご利用方法>

- 1 LS1 ショップの会員ページにログインします。 <https://ls1.koikeya.co.jp/shop/customer/menu.aspx>
- 2 「定期コース申込情報の確認」からご利用中の定期コース情報を呼び出します。
- 3 クーポン利用欄より「利用可能なクーポンを表示」を選択すると現在お持ちのクーポンが表示されます。
- 4 使用したいクーポンを選択します。
- 5 次回お届け時にクーポンが反映され、割引後の価格で商品をお届けします。

【画像付きで利用方法を確認したい方はこちらから】
http://ls1.koikeya.co.jp/shop/pages/coupon_tk.aspx



⚠ ご注意

会員ページをご利用いただいたことのない方

初回ログイン時にはご登録のメールアドレスとお電話番号にて
「パスワードの設定」をしていただく必要がございますので、
お手続きをお願いいたします。
メールアドレスのご登録が無い方は、マイページがご利用いただけませんので、ご登録希望のメールアドレスを LS1 ショップ
(ls1shop@koikeya.co.jp) までご連絡ください。
ご登録のメールアドレスをお忘れの場合もご連絡いただけました
ら確認させていただきますので、お気軽にお問合せください。



クーポンは今後キャンペーンなどを通じて不定期で発行されます。
ぜひ会員ページをこまめにチェックしてくださいね♪

ベルマークのお知らせ

NEWS

05

乳酸菌LS1は ベルマーク教育助成運動参加商品です



1pt 「LS1 ポイント」 キャンペーン終了のお知らせ

「LS1 ポイント」 キャンペーンはかねてよりご案内しておりましたとおり、4月30日をもって終了いたしました。
たくさんのご応募ありがとうございました。

乳酸菌エル・エス・ワンは、湖池屋の特許技術を使用した商品です。(特許第4203855号:乳酸菌を有効成分とする生菌製剤および乳酸菌含有食品)



株式会社 湖池屋

メール

ls1shop@koikeya.co.jp

TEL

0120-749-418

FAX

03-3979-2184

コイケヤ LS1 ショップ

検索

<http://ls1.koikeya.co.jp/>